

我省全年CPI增幅 预计为7.0%

本报讯(记者 邹智威) 今年以来,CPI增幅继续逐月递增,到5月份,我省CPI涨幅开始出现回落,翘尾影响逐步消减,但受部分新增涨价因素的惯性影响,且上游产品价格日渐攀升,均对CPI形成较大压力。在这种情况下,我省下半年CPI走势如何?新增涨价因素是否会继续推高我省CPI?全年CPI走势如何?

对此,国家统计局吉林调查总队日前发布了《吉林省上半年物价形势分析及全年走势研判》,对上述问题进行分析。

上半年CPI同比上涨7.4%

据统计,上半年,我省各月同比CPI增幅分别为5.9%、7.3%、8.1%、8.4%、7.7%、6.8%,累计上涨7.4%,涨幅比去年同期扩大4个百分点。

在CPI逐步攀高的同时,物价上涨商品的范围也呈扩大之势。上半年我省居民主要消费的8大类商品项目价格由去年年底的“4升4降”转化为“6升2降”的运行格局,出现了自1996年以来首次的“涨”多于“降”的局面。据统计,上半年,省内食品类价格上涨20.4%,影响总指数上涨6.5个百分点,占CPI总涨幅的90%。所统计的16个食品小类价格全部上涨,10小类涨幅超过10%,3小类涨幅超过40%。

预计全年CPI增幅大约在7.0%

从近期吉林省消费市场价格走势看,虽然猪肉、植物油、菜类价格环比明显下降,但多数食品价格却呈刚性特点,如餐饮业、食品加工制品等价格仍然维持在涨价后水平。肉类、油脂等价格上涨后,也都难以恢复到涨价前的水平,同时又出现了一些新的涨价品种。因此,分析判断全年CPI走势将在7.0%左右。

吉林省的养殖场及养殖户的生猪存栏量比去年同期有所增加,同时夏季需求减弱,预计下半年,猪肉价格将继续下降。而吉林省还是粮食和畜禽产量大省,下半年如果不发生大的自然灾害,预计今年粮食和畜禽产量均有较大提高。

“米袋子”“菜篮子”将继续“增重”

今年以来,吉林省农业生产资料价格节节攀升,累计涨幅达到26.9%,创12年来新高。其中主要品种化肥价格同比上涨41.1%,幼禽家畜价格上涨99.5%,饲料价格上涨15.2%,种子价格上涨13%。农业生产资料价格的普遍大幅上涨大大增加了农民的生产成本,对吉林省下半年“米袋子”、“菜篮子”影响不容忽视,对CPI构成潜在压力。

同时,虽然去年翘尾因素的影响将逐步减弱,但下半年食品价格涨幅仍保持在15%左右,对CPI影响不容忽视。植物油价格下半年将维持在目前的水平,但不排除继续走高的可能,预计涨幅在26%左右。而受到气候因素影响,鲜菜价格走势的不确定性增加,下半年涨幅有可能高于上半年。

建议实行价格补贴联动机制

对于从去年5月份以来不断攀升的物价压力,吉林省应如何面对呢?国家统计局吉林调查总队表示,去年,全国城镇居民人均可支配收入为13786元,吉林省比全国平均水平低2501元,农村居民人均纯收入虽然高于全国平均水平,但与发达省份仍有较大差距。所以,吉林省首先应采取积极有效的措施尽快缩小这个差距,以提高百姓对物价上涨的承受能力。

吉林调查总队建议:城市中的弱势群体特别是低收入户居民的经济承受能力是十分有限的,因此应实行价格补贴联动机制,尽快开展生活费用价格指数的编制工作,以利于观察低收入群体由于物价上涨生活水平的变化情况。同时,要大力发展生产,保障农产品的稳定供给。促进食用植物油、肉类等基本生活必需品的生产供应,保障居民基本生活必需品不断档、不脱销。在价格管理方面,要从对价格的管理逐步转变为以补贴为主的管理。

“我们吉林有些企业,越是效益好就越不愿意出让自己的股权,这是不对的。所以,我们要抓紧解放思想,利用股权融资把蛋糕做大。”昨日,在2008PE走进吉林高峰论坛暨股权项目融资洽谈会开幕式上,省长韩长赋在致辞中“自曝家丑”。

省长推荐 吉林省后发优势沿海没有

韩长赋表示,作为国家重要的工业基地和商品粮基地,吉林省近几年经济保持快速发展势头,2006年和2007年全省地区生产总值分别增长15%、16.1%,增速连续两年居全国第一位,今年上半年增长16.5%,继续保持全国第二位;地方级财政收入增长46.6%,规模以上工业企业实现净利润增长47.3%。吉林省已经成为全国发展速度较快、效益较好、活力较强的地区之一。

“我们规划,到2011年全省地区生产总值翻一番,达到1万亿元,经济总量在全国位次前移。吉林省发展所显现的后发优势,是沿海地区所没有的。”谈到未来发展,韩长赋省长充满信心。

省长提出 吉企要学会利用资本

“我们倡导吉林的企业顺应时代潮流,切实更新理念,学会在资本市场的‘大海’中游泳,勇于嫁接资本,乐于借力发展,不仅引进国内外投资,也引进新的机制和管理经验,更好地把握发展方向、明确市场定位、实现扩张壮大。”对于吉林企业,韩长赋指出,在新的历史条件下,没有哪一个地方和企业能够单纯依靠自身力量获得更快发展。

充分利用资本市场,积极发展股权融资,是吉林着眼长远发展的战略选择,将作为招商引资的重要形式、深化企业改革的重要方向,加大推进力度。在地方国企已经全面改制和民营企业数量快速增加的基础上,实现产权多元化、股权扩大化,增强企业自主发展能力。实施股权融资是企业增强竞争能力、做大做强的必然要求。

韩长赋表示,我省鼓励企业积极开展股权融资,正在研究制定优惠政策,创造优良服务环境。吉林欢迎风险投资基金、私募股权基金等投资我省企业,共同把握发展机遇,共同应对市场挑战,共同打造强健企业,共同获得投资回报。

2008PE走进吉林高峰论坛暨股权项目融资洽谈会开幕 省长“自曝家丑”论融资 我省优势产业受青睐



省长韩长赋(右)与中国证监会研究中心主任祁斌交流
本报记者 阙旋 摄

洽谈现场 我省黄金开采项目受“追捧”

昨日下午,我省百余家企业与参会PE进行了项目对接洽谈。其中,有几十家企业已经与基金公司和风投公司达成了合作意向。

有四家私募股权投资公司与桦甸市黄金有限责任公司进行了深度洽谈,由于分会场人员众多,他们还临时更换了洽谈地点。“这是一个黄金开采的项目,已经探明的储量保守估计在5万吨,目前的年产量为开采黄金半吨左右。企业参会的目的主要是通过省政府举办的这次活动,招徕更

多的资金为企业下一步谋求更大的发展。甚至为未来融资上市做好充足的准备。”该黄金公司相关人士介绍。

洽谈会场,我省的优势产业机械制造业及农产品深加工工业备受关注,与会企业均收到了一家或几家基金公司伸来的“橄榄枝”,而房地产项目却乏人问津。通钢集团、皓月集团等公司均与基金公司开展了针对性极强的项目对接。

本组稿件 本报记者 邹智威 李雁程 孙宪超

观点荟萃

省政府副秘书长、省委主任姜有为——

股权基金给企业带来变化

引进私募基金可以给企业带来以下几个方面的变化。

第一,有利于解决企业资金瓶颈问题。引进私募基金可以为企业带来发展所需的资金,可以通过引入战略资本帮助企业迅速扩大规模,实现快速发展。

第二,有利于实现企业股权多元化。企业引进私募基金是通过股权转让的形式完成的,把企业的控股权出让给一家或几家在全球范围内有实力和影响力的投资人,改变企业单一的股本结构和家族式的管理面貌。

第三,私募基金可以帮助企业改善股权结构,同时建立起有利于上市的治理结构、监管体系、法律框架和财务制度。

第四,引进先进管理方式和方法,迅速提升企业素质。

中国证监会研究中心主任祁斌——

企业应尽快走进资本市场

资本市场不仅对经济发展有推陈出新的作用,对整个人类社会的发展也意义重大。作为世界经济最为发达的国家,美国一半以上的家庭拥有股票和基金,并由此成为了企业的股东,不但分享了宏观经济和企业发展的成果,还有助于化解社会矛盾。

目前,中国也有很多潜力巨大的高科技企业,一旦这些企业和资本市场成功对接,那么20年之后,中国必将拥有一批像GE和微软这样的企业。

中国企业应该尽快走进资本市场,充分利用这个市场,使自身的价值得到充分的体现。另外,中国企业因为有了资本市场,所以才会完善现代化治理结构,这是中国文明发展的一个标志,而且从长期角度来看,对中国企业的好处良多。

亚盛投资公司总裁毛区健丽——

人比项目更关键

对于风投公司和风投银行来说,最怕选错合作人,种种失败的教训表明,风投者赔钱赔在选错人,而不是选错项目。风投者选项目最关键的就是选人,这个人既是合作人,同时也是所投资企业的领导人,我们希望这个人企业的精神领袖,极具人格魅力和感召力。对于成熟的风投者而言,从来没有选错的项目,只是介入的时间或早或晚,但风投者更主要的是对于合作人的筛选,因为这个人的眼光和决策在很大程度上决定了投资时机。

资本不仅仅是钱。发展中的吉林企业看待资本要用正确的态度进行衡量,改变“需要钱我才去找钱”这一传统观念,充分挖掘资本的其他无形功用,从整体上将企业提升到更高的层次,这些都是资本带给企业的无形附加值。

中国国际资本有限公司总裁刘志东——

建“吉林特色”产权市场

由于传统体制带来的产权职责不明,构建产权制度是吉林省解决问题的关键。而通过吸引外资,借助民间力量,完成对企业的重组和改造才是出路。吉林省应该优化产业结构,转变发展方式。而实现这个目标的基础,就是建立吉林省创业孵化园的物理平台,引导资本及企业入园,形成虚拟OTC市场。

建立并完善引资项目及投资项目的培育条件;并通过集合多方产业条件,立足于吉林省内项目孵化开发,以资源整合和管理提升为手段,为待开发和待引资项目、机构提供增值服务。

同时帮助合作机构及投资对象建立在各自产业中的领先地位,从而建立成功型先导孵化区,成为产权交易与资本融入的平台。

平安证券有限责任公司副总裁徐波——

走出控制权认识误区

对于企业主或股东而言,控制权是最贵的,因为你可以享受最大的回报。但是,控制权同样又是最危险的,因为你要承担更大的风险,你占有了更多的资源,同时也失去了与开放的市场交换更多资源的机会。

企业家应该选择逐渐稀释自己的股权比例,将这部分份额让给能给你带来更多回报,帮助你上台阶、与你共同成长。“资本”。因为,几乎所有企业家都应该明白,1个亿的小舢板,经不住大风大浪;1000亿的10%,公司抗风险能力不言而喻。

问题的关键是你,在什么时候、以什么价格、在什么市场、采用什么形式、向谁来让渡你的所有权,简单地说,就是你用你“最贵的”所有权来交换什么。