

投融资动态

2011年重庆将为中小企业提供千亿元贷款

本报讯 重庆市金融办负责人日前透露,2011年重庆市将新增中小企业贷款1000亿元,占到重庆市新增贷款的一半左右。

据悉,在重庆市工商联近7万会员中,中小企业占95%以上。重庆市政府将实施一系列扶持中小企业、微型企业发展的举措,其中包括提高贷款支持,2011年将新增中小企业贷款1000亿元。

此外,重庆市还将重点发展创新型金融机构,发挥对中小企业的金融服务能力,加快发展小额贷款公司、村镇银行等创新型金融机构,2011年小额贷款公司审批争取达到100家,新增10家融资性担保公司,私募股权投资基金和风险投资基金新备案7-10家,形成150亿元的投资能力。

刘茂颖

云南搭建银企对接平台 缓解中小企业融资难

本报讯 日前,云南省科技厅在昆明市举行科技金融结合项目对接会,为富滇银行、招商银行等8家金融机构和40多家科技型中小企业搭建合作桥梁,帮助科技型中小企业解决融资难问题。

对接会上,富滇银行、招商银行等金融机构介绍了为解决科技型中小企业融资难而推出的金融服务产品。经过协商,两家银行与4家企业签订了融资协议。

据悉,为解决科技型中小企业融资难问题,自2008年以来,云南省科技厅先后与国家开发银行云南省分行、中国农业银行云南省分行、招商银行昆明分行等6家金融机构签署协议,建立合作关系,将科技部门的管理优势和金融机构的资本优势结合起来,搭建面向云南省的科技型中小企业贷款平台,形成较为系统和完善的贷款融资服务体系。

陈云芬

VC/PE 专业化趋势助推产业升级

► 本报记者 左永刚报道

刚刚过去的2010年,国内股权投资市场异常繁荣,风险投资/私募股权投资(VC/PE)机构争抢拟上市(Pre-IPO)项目。为了能够挖掘Pre-IPO的投资项目,2010年年底,国内VC/PE基金已经开始呈现出专业化发展趋势,并且VC/PE更加注重品牌。

近期,除了地方政府主导成立的产业投资基金外,基金的专业化趋势也开始向众多市场化VC/PE机构延伸。2010年,九鼎投资成立医疗产业基金、达晨创投成立文化旅游产业基金,成为投资机构设立专业化投资基金的典型案列。投中集团预测,关注特定行业及产业的专业化人民币基金将成为未来VC/PE基金的主流。

合众资本主管合伙人陈立辉在接受记者采访时表示:“VC/PE能否在未来的竞争中获胜,取决于其能否拥有品牌化、专业化、服务化等优势。”

专业化成基金发展趋势

投中集团的统计显示,2010年11月共有8只基金成立并开始募集,目标规模为41.31亿美元,相比10月份大幅提高。这主要源于涛石股权投资管理公司成立并组建西部能源股权投资基金,该基金由中银国际前总裁李山与平安信托共同组建,目标规模达200亿元。另外,2010年11月有3只基金完成首轮募资,募资金额为14.65亿美元。规模最大的为弘毅成立的第二只人民币基金——弘毅投资产业二期基金,首轮完成募集70亿元,其中社保基金出资30亿元。

投中集团分析师表示,从近期成立或完成募资基金所投资的范围来看,产业化、专业化成为基金发展的一个明显趋势。一种是以政府为主导成立的产业投资基金,针对区域经济



发展或地方优势产业,以政府财政资金为主要资金来源。如2010年11月成立的安徽中环产业投资基金、吉林省人参产业投资基金,以及完成募资的广西开元产业投资基金、上海物联网创业投资基金等,延续了产业投资基金一直以来的活跃趋势,并逐渐向中西部地区延伸。

另一种是由市场化投资机构主导成立的行业性投资基金。如涛石能源股权投资基金,主要投资于山西煤矿项目;华睿投资集团在杭州成立如山消费业投资基金,迎合了当前消费品行业企业受到资本市场追捧的趋势;红杉资本则在无锡成立红杉兴业及红杉恒业两只基金,主要投资方向为无锡的物联网产业。

此外,目前较为热门的移动互联网行业,也受到投资机构的特别关注。2010年11月29日IDG资本与网龙公司共同出资成立mFund移动互联网投资基金;联想控股出资1亿元成立的“乐基金”也将专注于移动互联网应用和服务领域的早期企业。

专业化投资为企业增值

专业化基金意味着专业化的基金管理团队,只有建立对行业理解更深刻的专业团队,才能挖掘更具投资价值的项目,更好地控制风险,为企业提供更好的增值服务。在目前“全民PE”的热潮下,价格竞争已经趋于白热化,仅能够提供资金的投资机构将难以为继,培养在细分领域的专业化服务能力,将成为投资机构的重要竞争优势。

业界普遍认为,在创业业同质化、高估值、泡沫化的环境下,2011年整个行业有可能出现一个突然逆转,加剧创业业洗牌。

亚盛投资创办合伙人毛区健丽向记者表示:“专业化趋势有助于VC/PE把握住一些具有潜力的早期投资机会,在一个创新性技术刚刚萌芽的时候就能够发掘出它的潜质。”

一直专注于医疗和信息领域投资的富达亚洲风险投资有限公司曾押注北京英硕力新柏科技有限公司,利用自身在医疗行业长期耕耘积累下来的战略资

■ 近期,除了地方政府主导成立的产业投资基金外,基金的专业化趋势也开始向众多市场化VC/PE机构延伸。基金的专业化发展趋势,不仅有可能使被投资企业因为VC/PE的专业背景实现增值,而且也有可能使VC/PE关注相对集中的整个行业受益。

源,为英硕力带来了其他投资机构无法实现的增值。这样的例子还有很多。

陈立辉认为,VC/PE应该更注重早期投资,并且应该向品牌化、专业化方向发展,形成核心竞争优势。

选择特定的行业或市场领域是专业化发展的前提之一,如青云创投在清洁技术领域逐步建立了专业化优势。另外,专业化的基础是建立在有限合伙人(LP)的背景和资源之上,如德同资本投资零售业或清洁技术领域,其背后的LP——沃尔顿家族有可能在为被投资企业提供增值服务或通过并购帮助VC退出等方面发挥重大作用,使德同资本展现出其他VC不具备的专业化优势。

亚盛投资认为,在资金很充裕,好项目很缺乏的市场背景下,VC/PE为了凸显自己的竞争优势,必须展现其在特定领域的专长,包括对相关行业和技术发展趋势的把握,拥有特殊的战略性资源等,并且充分发挥这些专长,为创业企业提供有价值的服务。提供基于专业优势的增值服务是VC/PE的取胜之道。